

【2024年版】

Amazonリピート商品を販売する

13のロードマップ

Amazonリピート物販3.0

オリジナルリピート商品販売までの流れ

- ①商品選定(リスト等)→②競合分析(数や強さ)→③サンプル発注・確認→④GS1コード取得
→⑤商品レビュー分析(訴求・改善点・検品注意点)→⑥ブランド名調査・決定→⑦商標依頼or検討
→⑧ロゴ作成→⑨本発注→⑩Amazonアカウント作成→⑪画像や説明文を用意し、商品ページ作成
ブランドロゴ(AIデータ用意)
→⑫仕入代行業者納品後、自身で確認or検品・直納
→⑬商品販売とプロモーション

随時やっておきたい作業
競合リサーチ(商品や画像やコピー)
補充や新規発注
KWごとの検索順位確認
ビジネスレポート分析
広告調整(最初は毎日→週1程度)

手順

- ① 配布の”儲かるリピート商品リスト”を参考に商品選定を行う
- ② 説明会参加者特典の”リピート商品・リサーチ便利サイト 3選”で勝てるキーワード、市場を見つける
- ③ 説明会参加者特典の”リピート商品・リサーチ拡張機能 3選”で仕入れ元を探し代行業者にサンプル作成を依頼する

※代行業者の詳細は最終ページに記載

- ④ Amazon商品登録用に以下のURLからGS1コードの登録をする

https://www.gs1jp.org/code/jan/jan_apply.html

コードが届いたら説明会参加者特典のGS1コード自動生成ファイルを使ってコードの続きを完成させる

手順

⑤②と③の資料を参考に競合の商品レビューから訴求、改善、検品注意点を見つける

⑥特許情報プラットフォームにて自社ブランド名が先に商標権を取得されていないか確認をする

<https://www.j-platpat.inpit.go.jp/>

⑦自社ブランドの商標登録を行う(自分で行うと安いが弁理士、代理登録サイトの利用も可能)

商標登録はしなくても販売可能だが、本格的に取り組むのであれば先にしておいた方が便利

代表的な代理登録サイトのtoreruとCotobox

<https://toreru.jp/>

<https://lp.cotobox.com/>

手順

⑧COOL TEXTなどの無料サイトなどでブランドロゴを作成する

<https://ja.cooltext.com/>

⑨サンプル商品がよかったら本発注をする

※OEMは最小ロットがあり、初回は500個以下が理想

⑩Amazonアカウントの開設を行う

<https://sell.amazon.co.jp/learn/beginners-guide?>

[ld=SEJPSOAGoog_ma_abk_05_sd_asret_&gclid=Cj0KCCQIA3fiPBhCCARIsAFQ8QzVBnaYEQWueS6FP4L7XXeoPeDVJvq-i_BOKt70eXj31xMnGOEnwfcgaAhpoEALw_wcB](https://sell.amazon.co.jp/learn/beginners-guide?ld=SEJPSOAGoog_ma_abk_05_sd_asret_&gclid=Cj0KCCQIA3fiPBhCCARIsAFQ8QzVBnaYEQWueS6FP4L7XXeoPeDVJvq-i_BOKt70eXj31xMnGOEnwfcgaAhpoEALw_wcB)

手順

⑪商品名、商品画像、商品説明文、キーワードを用意して
商品ページの作成を行う

各項目はAmazonのガイドラインに沿って作成しましょう

[https://sellercentral-japan.amazon.com/learn/
courses?ref_=su_course_accordion&moduleId=4e1a71e7-388e-49ad-9752-
866786639586&courseId=3691ad33-f164-4bce-be28-
cfabe5f6d1b1&modLanguage=Japanese&videoPlayer=airy](https://sellercentral-japan.amazon.com/learn/courses?ref_=su_course_accordion&moduleId=4e1a71e7-388e-49ad-9752-866786639586&courseId=3691ad33-f164-4bce-be28-cfabe5f6d1b1&modLanguage=Japanese&videoPlayer=airy)

手順

- ⑫仕入商品が代行会社に届いたら、日本に送ってもらって
自社で検品とFBA納品をする、または代行会社に検品を
依頼し、そのままFBAに直接納品してもらうことも可能
- ⑬FBA倉庫に納品されると自動で販売が開始される為
広告で露出を上げるなどの施策を行う

比較的おすすめの仕入代行会社

仕入代行：ラクマート

誰でも申込可能で月額無料、買付手数料も安価な代行会社

[https://www.rakumart.com/index.php?
mod=user&act=register&spm=MTE5](https://www.rakumart.com/index.php?mod=user&act=register&spm=MTE5)